

Brochure

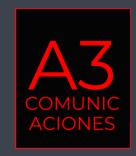
2024 - 2025



Estrategias Enfocadas en el Éxito Reputacional

Somos una agencia de comunicaciones con base en Chile y que tiene clientes que, desde cuatro países, nos han elegido para ejecutar sus estrategias de PR, Crisis y Posicionamiento en Chile.

Pero, además, hemos liderado acciones en nueve países, incluyendo España, Estados Unidos, Colombia y México



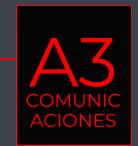






Sergio Espinosa V. Socio A3 Comunicaciones

Periodista y experto en temas comunicacionales, tiene un amplio abanico de contactos a nivel político y en los medios de comunicación. Además de haber sido editor en El Mercurio, La Tercera y revista Qué Pasa, entre otros puestos, fue Jefe de Comunicaciones del Ministerio de Defensa, donde debió enfrentar el despliegue de las FF.AA. durante el Estallido Social y la pandemia, así como del Min. de Minería, donde manejó la licitación del Litio





Mario Riveros M. Socio A3 Comunicaciones

Periodista, MBA y PhD (c) en Comunicación. Con 15 años de experiencia, ha desempeñado roles como Editor, Corresponsal Extranjero, Asesor, Crítico y actualmente es profesor universitario. Experto en modelar relatos, crear y gestionar relaciones institucionales, y manejar profesionalmente crisis organizacionales tanto para audiencias internas como externas. Gracias a sus amplios contactos en el gobierno y los medios, ha manejado crisis y afrontado desafíos comunicacionales en países como Chile, México, España, Colombia, Uruguay y Ecuador.



Han confiado en nosotros

































Carbon Real

Carbon Real es una empresa con propósito y de alcance mundial. ¿Su plan? Salvar el planeta, partiendo por la Patagonia chilena, y nosotros los hemos acompañado a una aventura que ha sido destacada en los principales medios de América y Europa.



Aeropuerto Internacional de Santiago

Más de mil millones de dólares invirtieron Groupe adp y Vinci Airports los concesionarios de Nuevo Pudahuel, el Aeropuerto Internacional de Santiago. Y nosotros los acompañamos en el valor estratégico de su comunicación.



Llegó a Estados Unidos, durmió en un colchón inflable y hoy su startup vale US\$10.000.000



Eskuad

Eskuad es un emprendimiento que nació en Concepción y que hoy tiene sus oficinas en Atlanta. Han sido los primeros de Chile en muchas cosas, y nos eligieron para crecer y hacerse conocidos. Y en eso estamos: contando su historia en los principales medios de Chile y EE.UU.



A3 ha logrado más de US\$4 mills. en pauta en 2023-24



Desempleo y costos laborales: ¿qué hacer hoy?

Hoy se está dando el peor de los escenarios: desaceleración, aumento de costos en las empresas y una reforma laboral y otra tributaria que complican las expectativas de las compañías, las que cada día contratan menos

¿Pero, qué se hace sin recursos humanos? Poco, por eso hay que empezar a ser ingenioso y buscar nuevas fórmulas para mantener la continuidad, pero también los

costos controlados.

La ley de subcontratación y servicios transitorios, que en las próximas semanas cumple ocho años, es una alternativa que otorga más

flexibilidad de costos y planilla, lo que permite aumentar la operación de este tipo de industrias con rapidez, y a un costo que es varias veces inferior a los procesos naturales, y proveer a las empresas de trabajadores

A pesar de esto, hoy es menos del 5,8% de la masa laboral la que se encuentra dentro de este mecanismo.



Forbes

PORTADA / SOSTENIBILIDAD

Este emprendedor de Puente Alto convirtió en negocio la conservación de la Patagonia chilena con la NASA como aliada

Vanessa Arenas | agosto 26, 2024 @ 6:08:00 am



- Felipe Escalona invirtió 300.000 dólares comprando predios al
- sur de Chile para revenderlos con el objetivo de conservar sus

 bosques. Hizo 30 millones de dólares y volvió a emprender ahora
 vendiendo bonos de carbono.







El 87% de nuestras publicaciones son TIER1, del más alto impacto













the widels nic de 600 bestieves en la Patagonia per uno 1953 0 milliono.
The Real Eco State de Felipe Escalona
sella alianza para comercializar bonos
carbono en el mercado internacional



Aprenda a pilotar drones: operadores parten ganando \$800.000



sos en la agricultura		de segunidad (cuesta \$300,000). "Tra- bajan con cámara térmica y cámara RSB, lo que permite trabajos diumes y anchanas. A los droses se las seado
use die drome en les sections application, authoritation y designed in the market de production des de la magnetise de la configuration de la conf	unhiqua Errhajae Muthin, socio (VMI), firma que prenta servicios en os sumó el tistolajo con dones, ejempio, cera mister el elistocio de on (Jibles para el combol de pradicio, coducida y hacer el combol de pradicio, coluctada y hacer el combol de pradicio, coluctada y hacer el combol de pradicio, el combol de pradicio de control de la misteria de el ejecução, por el produciones de la electrica del electrica de la electrica de la electrica del electrica de la electrica del electri	agragar on attance, on pacificat a use halles gave sup preside motion lay po- mans can exemption agreed to pure invention more president of the pure second of the pure second of the second of the pure second of the other pure second of the pure second of the second of the pure second of the second of the pure second of the pure second of the pure second of the pure second of the second of the pure second of the pure second of the second of the pure second of the pu
de \$300.500 ell más báxics hazta \$300.900, dependendo del sivel tác- rico y según di med de appendan- ción. En o tiene espen deba facilita- ción en unablesariversi (chile, cl. (tittas: //tible/374066); Drones con balitas	de la Ricadenia de Draves de Châs, concuerfa ces la estimención del sal- no y las relación en reujor emplasable del "Tras un operation bisco, que no estilio mayor ename de información, el sucido se desde 2800,000 a 900,000, se especialisto ganas, note deputade del ser, las forma de sullego y de la especialistorio."	Aqui il corre bision pass atteres in credencial perior en SSSSO. "Des- pole vinencias corres de especialidad en las districtas aixas primero foresa que aprende a sobre en diornas básico y longo antenes en enseigo del diver- cia partir coda del consentra partir coda del consentra partir coda del consentra combra de entrenessento en la co- muna de Padre Vaurado. Exendor futura- ción en en academáser con la co- tra academáser con la co- tra en academáser con la co- tra en academáser con la co- lidad del consentra partir del consentra part



México

Mexicanos podrán comprar terreno en la Patagonia

Buranues tendencia T DOS COLORAS DOS. MARRIADOS naturales, explica The Real Eco State To keep to below the dicast that no lets

La marca responsa notes non summe en haven notes en al. que notes en apartamente, de por summa como com la histogram cirios. A tool & S repress The



in our quieren es sentir to local ed Mily Cesi dilana — elektronterioren en Historio. y di remonto de la marcia — di la hare de Baler Historio. Study of the Services. ador i stal funciona. pose lo gar se adques se ma La compaña natural se se di distali a conceptiona minimato

A mode 2 is regione The basic for foreign and the first foreign from the first foreign from

Desarrollamos estrategias en distintos mercados para nuestros clientes

Colombia



"Nosotros proyectamos invertir US\$80 millones durante los próximos cuatro años"





ELPAÍS Latam

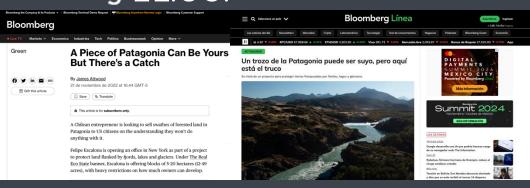








Bloomberg EE.UU.







El Comercio

Casos de éxito de nuestras estrategias





Enfrentar la pandemia desde los Asilos de Ancianos

En pleno inicio de la pandemia de 2020, cuando el mundo enfrentaba una crisis sin precedentes, el asilo de ancianos más grande de Latinoamérica enfrentó un desafío monumental. Sus residentes eran los más vulnerables frente al COVID-19, y necesitaban actuar rápido y estratégicamente.

Tras estudiar cómo se habían manejado crisis sanitarias anteriores como el SARS y el MERS, diseñamos una estrategia que transformó el desafío en una oportunidad de liderazgo sectorial. El corazón de esta estrategia fue unir a la industria: creamos un gremio que dio voz y fuerza al sector, mientras manteníamos un flujo constante de información que generaba tranquilidad y confianza. Paralelamente, tejimos una red de apoyo con empresarios, autoridades y organizaciones benéficas.

La estrategia rindió frutos más allá de lo esperado. No solo se evitaron crisis comunicacionales, sino que se logró apoyo estatal directo y se influyó en la creación de leyes que beneficiaron a todo el sector. El impacto fue tan significativo que hasta hoy nuestra influencia perdura, con presencia directiva tanto en el gremio como en una fundación dedicada a apoyar asilos de escasos recursos. Pero el verdadero éxito no está en los logros institucionales, sino en las vidas que se salvaron gracias a esta gestión coordinada y estratégica.







Transformar un negocio en una cruzada

La historia de cómo un vendedor de parcelas se transformó en líder de la conservación en Chile comenzó en 2022, cuando un emprendedor nos buscó en medio de una crisis, buscando no solo superarla sino reinventar su mensaje. Lo que siguió fue una profunda transformación narrativa: dejamos atrás el simple concepto de "venta de parcelas en el sur" para dar vida a algo mucho más poderoso: los "Pequeños Parques Naturales de Conservación". Este nuevo enfoque no solo vendía tierra; ofrecía a los chilenos la oportunidad de convertirse en guardianes de la Patagonia virgen.

La transformación fue notable. El proyecto capturó la atención de medios que nunca antes habían volteado a mirar este sector. Desde los principales medios chilenos hasta Bloomberg en EE.UU., la historia resonó a través de las Américas y llegó hasta España, posicionándose como un referente único en su tipo. Pero el impacto más profundo llegó en el ámbito de las políticas públicas. La empresa se convirtió en una voz clave en la mesa gubernamental para regular el sector, trabajando codo a codo con 15 ministerios. El resultado fue una nueva legislación revolucionaria que ahora exige que todos los loteos del país destinen un porcentaje de su territorio a la conservación, transformando así una crisis inicial en un legado duradero para la conservación en Chile.







Ancianos Institucionalizados

Agram es una Asociación Gremial dedicada a la defensa de la relevancia de las personas mayores institucionalizadas en el debate público, a la que apoyamos con estrategia y vocerías.

Escolares de la Educación Pública

Fundación NeoEduca desarrolla junto a la Fundación Mustakis y PRECISION torneos de robóbotica que buscan impulsar la educación STEAM, principalmente en niños de Escuelas Públicas.









Hogares de Ancianos de escasos recursos

La Fundación RedELEAM está enfocada en el apoyo de asilos de ancianos de escasos recursos, y los apoyamos en su gestión estratégica comunicacional.

Niños con discapacidades neuorológicas

La Fundación ERES está enfocada en el apoyo a personas con discapacidades intelectuales, sus familias y cuidadores.



